

La Paz, 8 de junio de 2015

Curso-Taller Virtual: Captación de Fondos Privados para Entidades del Sector No Lucrativo (4ta Versión)

Del 15 de Junio hasta el 2 de Agosto de 2015

En un panorama global de crisis económica, las entidades del sector no lucrativo de América Latina se enfrentan a la retracción de los estados occidentales, financiadores por antonomasia de sus proyectos de desarrollo. Asistimos a un proceso de transformación del sector, que no solo afecta a la estrategia de financiación, sino que pasa por un cambio de paradigma que obliga a replantear las relaciones con sus bases sociales, tanto locales como internacionales.

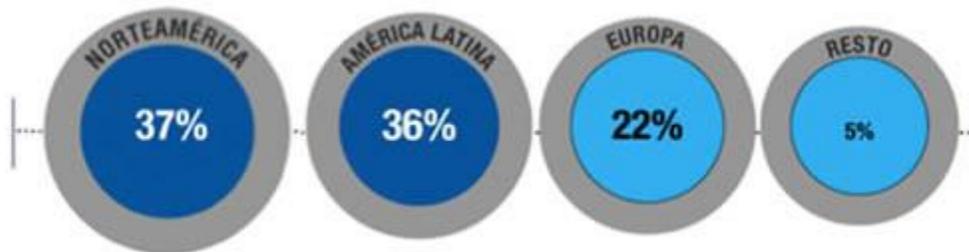
PROPÓSITO DEL CURSO:

Apoyar a las personas que desarrollan su quehacer profesional en la gestión de entidades del sector no lucrativo (ONG's, fundaciones y otros) a:

- Reflexionar sobre la **estrategia de financiación de la entidad**;
- Establecer una **planificación de captación de fondos** desde la coherencia interna con su misión, viable y aterrizada en sus posibilidades y necesidades;
- Identificar a posibles **donantes**, sus motivaciones para donar y las claves para una comunicación eficaz;
- Estudiar las **técnicas de captación** y las herramientas que requieren para el logro de resultados positivos y duraderos;
- Identificar las estrategias de **generación de fondos propios**.

Algunas cifras orientativas, que se analizarán en el Curso

Según datos del último informe del Índice de Donantes para América Latina y El Caribe de la Fundación Avina, 2010, la mayor parte de las organizaciones donantes son originarias de Norteamérica (37%), seguidas por las organizaciones de Latinoamérica (36%) y en tercer lugar las organizaciones europeas, que representan el 22%.



Sin embargo, al observar el total de dinero que movilizan estas organizaciones, este orden se ve modificado. El 42,5% es movilizado por organizaciones de Norteamérica y el 41,5% corresponde a organizaciones europeas, relegando al tercer lugar a las organizaciones latinoamericanas, que movilizan el 8,6% de los recursos.



ESTÁ DIRIGIDO A:

- Profesionales que llevan a cabo su desempeño en **gestión** de entidades del sector no lucrativo (técnicos y directivos);
- Personas que forman parte del **órgano de gobierno** de una entidad del sector no lucrativo;
- Nuevos **colectivos sociales** con causa que comienzan a materializar su iniciativa social dentro del mundo del sector no lucrativo;
- A **voluntarios, estudiantes, consultores,**

Que tienen interés en:

- Consolidar una visión estratégica de planificación financiera en su entidad u otras entidades;
- Desarrollar sus competencias técnicas para la captación de fondos aterrizando los conceptos en acciones concretas;
- Reflexionar sobre cuestiones de mercadeo social y captación de fondos privados con valores;
- Colaborar con entidades en sus estrategias de financiación.

DOCENTE:

La tutora del curso es la **Msc. Lucía García** (España) profesional del área del medioambiente, con experiencia en la gestión de entidades del sector no lucrativo. Ha estado involucrada en diferentes procesos de captación de fondos, así como en la creación, consolidación o gestión de diferentes ONG y fundaciones en España, Holanda, Perú y Bolivia. Asimismo, ha estado vinculada a diferentes colectivos sociales donde ha desarrollado funciones educativas o de gestión de proyectos.

Más Información

Consultas a beatriz@cebem.org

Preinscríbete **AQUÍ**

Síguenos también en:   